

**PRO
COMME
PROCHES**

MAG

N°2 • NOVEMBRE 2019



LA VIE DU RÉSEAU :

Tout savoir sur notre plateforme logistique

PAROLE D'INSTALLATEUR :

Rencontre avec un artisan champion d'haltérophilie

MY BLEU ROUGE :

De nouvelles fonctionnalités disponibles

RÈGLEMENTATION 2019 :

Prime énergie : votre distributeur vous accompagne



Les professionnels sont là

bleurouge.fr



SOMMAIRE

P 4/5

LA VIE DU RÉSEAU

Tout savoir sur notre plateforme logistique

P 6/8

PAROLE D'INSTALLATEUR

Rencontre avec un artisan champion d'haltérophilie

P 9

VOS PROMOTIONS

Ne manquez pas les Red Friday

P 10/11

MY BLEU ROUGE

De nouvelles fonctionnalités disponibles

P 12/13

RÈGLEMENTATION

Prime énergie : votre réseau vous accompagne

P 14

LUDIQUE

Super Bleu Rouge à la rescousse !

P 15

DOMAO

Découvrez notre nouvelle marque

BIENVENUE DANS L'UNIVERS BLEU ROUGE !

ÉDITO



Chers clients,

C'est avec beaucoup de fierté que nous vous présentons le deuxième numéro du magazine Bleu Rouge.

Le premier exemplaire a été l'occasion de partager avec vous des actualités sur notre réseau (évolutions, promotions, services) et de laisser la parole à nos adhérents et clients.

Toujours soucieux d'être informatifs sur les évolutions de nos services et des différentes réglementations, vous aurez le plaisir de découvrir dans ce numéro un dossier complet sur les nouvelles fonctionnalités de notre site internet mybleurouge. Vous y trouverez aussi dans la rubrique «Réglementation» des informations sur les Primes Energie et notre accompagnement en partenariat avec EDF.

Cette fois-ci encore, vous pourrez constater que les clients Bleu Rouge sont sur tous les terrains : après la vitesse avec Jérôme Cornaire, notre plombier champion d'enduro, place à la force avec Claude Rollée, installateur et 5 fois champion de France d'haltérophilie !

Pourquoi pas vous dans notre prochain numéro ?

Excellente lecture

François Petit

Président de Bleu Rouge

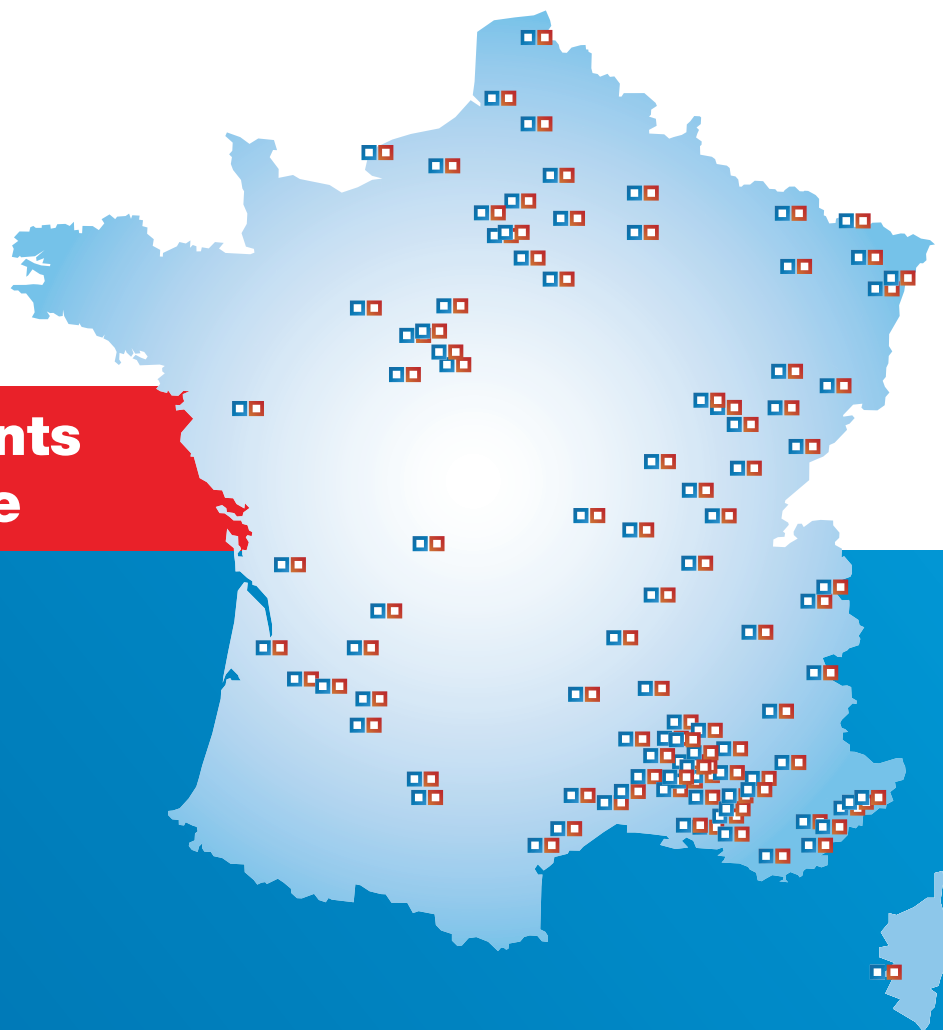
Suivez l'actualité Bleu Rouge
sur les réseaux sociaux



**PRO
COMME
PROCHES**

UN RÉSEAU QUI NE CESSE DE **GRANDIR**

**125 points
de vente**



Le réseau BLEU ROUGE, c'est plus de 40 distributeurs indépendants, 5000 collaborateurs et plus de 120 points de vente à travers la France qui **accompagnent les professionnels du sanitaire et du confort thermique.**

En 2019 c'est **10 nouveaux points de vente** de l'adhérent ANDRETY qui nous ont rejoint et nous aident chaque jour à rester proches de vos attentes et de celles de vos clients.



FOCUS SUR LA PLATEFORME LOGISTIQUE SOROFI DE NOTRE RÉSEAU BLEU ROUGE

DIRECTEUR DES ACHATS SOROFI
ANTONIO SAEZ



Quelle est votre histoire avec l'enseigne Bleu Rouge ?

Nous avons adhéré à l'enseigne Bleu Rouge dès sa création en 2007. Emmanuel Kergonou en a été le premier président. En 2007, le Gapsa, qui fut l'un des deux groupements à l'origine de la création d'Algorel était essentiellement un groupement d'achat et de référencement : il ne proposait aucun accompagnement marketing aux adhérents.

L'idée initiale de cette enseigne était de proposer en les mutualisant, des solutions marketing et de communication aux adhérents. Les premières étapes ont été la création de l'enseigne avec une identité visuelle pour les magasins et les libre-services puis la mise en place d'outils de communication.

Pouvez-vous nous parler de la plateforme logistique que vous avez mis en place pour l'enseigne ?

En 2013, la mise en place de l'enseigne avait bien avancé au sein des adhérents membres de Bleu rouge. Face à ce succès, nous ressentions le besoin d'aller plus loin dans la mutualisation. Sous l'impulsion de Jean-Philippe Pastor (président Bleu Rouge 2013) chaque adhérent, au cours de notre séminaire annuel, a été sollicité pour proposer un projet d'évolution et sa vision concernant l'avenir de l'enseigne.

Deux idées sont ressorties de ce séminaire : la création d'une market place commune à tous les adhérents qui mutualiserait les plans de vente, proposée par Philippe Wendel et la mutualisation des moyens logistiques par la mise en place d'une plateforme logistique commune suggérée par Emmanuel Kergonou.

Le principe est une massification des achats majoritairement orientée vers les produits banalisés en concentrant les livraisons sur un seul point : cette plateforme, basée sur l'outil logistique de Sorofi, assure la livraison de l'ensemble des adhérents du réseau sous 24/48h.

Quels sont les avantages pour les adhérents ?

Ils sont de deux ordres. Sur une liste de 4 500 références, disponibles sur plateforme, l'adhérent peut-être livré sous 24/48 heures sans problème de conditionnement imposé.

Ainsi, l'adhérent bénéficie d'une souplesse d'approvisionnement qui lui permet d'optimiser son propre stock tout en améliorant son niveau de service.

Il dispose également des prix préférentiels négociés par la plateforme.

Comment cette solution logistique vous permet d'optimiser l'offre de service proposée à vos clients ?

Cette solution logistique permet d'améliorer la disponibilité des produits.

Les volumes générés sur ces produits permettent de nous réapprovisionner régulièrement chez les fournisseurs partenaires.

Il y a donc un taux de rupture proche de 0% ce qui améliore de fait le service proposé à nos propres clients.

BON À SAVOIR

2014

Date de création de la plateforme

4 500

Nombre de références stockées pour le réseau Bleu Rouge

24/48H

Délai de livraison chez les adhérents

ROLLÉE, UNE ENTREPRISE DE POIDS EN HAUTE-MARNE !

CLAUDE ROLLÉE

ELEIKO

RAISE THE BAR



Depuis plus de 75 ans à Chaumont, l'entreprise Rollée s'est spécialisée dans le froid commercial, puis dans les grandes cuisines, enfin dans la climatisation, le chauffage, les installations frigorifiques et la ventilation.

À sa tête, Claude Rollée un champion hors du commun...

Il semblerait que vous ayez un palmarès impressionnant en haltérophilie, pouvez-vous nous en dire plus ?

Je suis un passionné de sport, de tous les sports !

À l'âge de 14 ans, après avoir pratiqué la gymnastique, je me suis mis à l'haltérophilie. Un an après mes débuts, j'étais Champion de France cadet... Par la suite, j'ai été 5 fois Champion de France senior.

Au-delà des frontières, je me suis classé 4^e au Championnat du monde en Allemagne en 2016, 2^e au Championnat d'Europe en 2017 en Suède, puis 3^e au Championnat du Monde en 2018 à Barcelone. Une blessure à l'épaule m'a contraint à renoncer au Championnat du monde 2019 au Canada... Mais en mars prochain, je serai présent au Championnat d'Europe.

Qu'est-ce qui vous a attiré dans ce sport ?

L'haltérophilie est méconnue et peu médiatisée en France, tandis que c'est un sport très populaire dans les pays de l'Est comme la Russie, mais aussi en Chine. L'haltérophilie est souvent réduite à de la musculation, alors qu'elle s'avère être une discipline très complète qui requière de la souplesse, de la force, de la coordination, de la détente et de la vitesse d'exécution... C'est un sport de précision particulièrement technique !

Comment arrivez-vous à concilier votre passion et votre vie professionnelle ?

Mon métier est très prenant et mon sport très exigeant ! Pour réussir à conjuguer tout cela, en plus de ma vie de famille, j'ai un emploi du temps assez chargé et bien organisé. Par chance, je suis du genre hyperactif !

Je commence tôt ma journée de travail avec mes équipes. Parfois, je m'entraîne le midi et également le soir, de façon à effectuer environ 5 entraînements par semaine.

En vacances, je fais toujours du sport, même s'il ne s'agit pas d'haltérophilie.

Mes différentes compétitions à travers le monde façonnent de beaux souvenirs pour mes deux enfants, c'est une véritable motivation pour moi !

“L'haltérophilie est souvent réduite à de la musculation, alors qu'elle s'avère être une discipline très complète qui requière de la souplesse, de la force, de la coordination, de la détente et de la vitesse d'exécution...”

Pouvez-vous nous parler davantage de votre parcours et celui de votre entreprise ?

Mon entreprise fut celle de mon père et avant celle de mon grand-père ; c'est une aventure familiale qui a démarré en 1942. J'ai commencé à travailler dès 13 ans ! J'ai dû être émancipé pour cela, et j'ai tout appris sur le tas... J'ai débuté tout en bas de l'échelle, sans aucun traitement de faveur de la part de mon père, même quand mon sport devenait prenant. J'allais en courant jusqu'à la salle de sport et y restait jusqu'à 23h parfois...



Mon père s'est toujours montré pudique, mais je sais qu'il était fier de mes succès.

Aujourd'hui, l'entreprise compte 12 salariés. Elle est montée jusqu'à 40 collaborateurs, mais à ce stade, je ne parvenais plus à concilier mon activité professionnelle avec la pratique du sport qui est essentielle pour mon équilibre.

La compétition et la persévérance sont pour moi une seconde nature. Je les vis aussi bien dans mon sport que dans mon travail. L'esprit du challenge m'anime, bien plus que la recherche du gain.

Quel est le rôle de votre distributeur Bleu Rouge dans la vie de votre entreprise ?

J'apprécie les services et la proximité de Bleu Rouge ; j'ai toujours un interlocuteur compétent et disponible avec lequel je peux échanger facilement.

Le service technique est au top, tout comme le bureau d'étude. Les commandes sont toujours traitées avec réactivité, c'est important pour nos chantiers.

La souplesse financière est aussi un plus qui nous permet de travailler l'esprit serein.

La qualité de leur accompagnement sur tous ces sujets est un vrai plus pour mon entreprise.

“ J'apprécie les services et la proximité de Bleu Rouge ; j'ai toujours un interlocuteur compétent et disponible avec lequel je peux échanger facilement ”.



**PRO
COMME
PROMO**

CETTE ANNÉE,
NE MANQUEZ PAS
NOS **TEMPS FORTS**
POUR PROFITER **D'OFFRES**
EXCEPTIONNELLES !

 **RED**
FRIDAY

**DES OFFRES
CHAUFFAGE
EXCEPTIONNELLES
SUR MYBLEUROUGE.FR
LES 15, 16 & 17 NOVEMBRE**

Toute l'année, les offres promotionnelles Bleu Rouge vous permettent de proposer les meilleures conditions à vos clients. Rendez-vous chez votre distributeur ou sur mybleurouge.fr pour découvrir vos offres en cours.



OFFRE DE FINANCEMENT

Bleu Rouge met à votre disposition une offre de crédit pour vos clients. Découvrez vos solutions directement sur mybleurouge.fr

OFFRIR UNE SOLUTION DE FINANCEMENT À VOS CLIENTS PEUT VOUS AIDER À FINALISER PLUS FACILEMENT VOS CHANTIERS.

COMMENT ÇA MARCHE ?

À partir de votre compte My Bleu Rouge, rendez-vous sur le simulateur de financement. Vous pouvez aussi y accéder directement à partir d'un devis.

▶ **Étape 1 : choisir l'offre**

- Offre de rénovation
- Offre CEE (certificat d'économie d'énergie) bonifié EDF

▶ **Étape 2 : choisir le crédit**

- Crédit non compensé
- Crédit compensé 1.98%
- Crédit gratuit

▶ **Étape 3 : renseigner le montant ou l'intégrer directement à partir d'un devis réalisé**

▶ **Étape 4 : lancer la simulation de financement**

▶ **Étape 5 : sélectionner l'offre la mieux adaptée à votre client en fonction de la durée souhaitée.**

DÉCOUVREZ VOS NOUVELLES FONCTIONNALITÉS DISPONIBLES

CALCULATEUR D'AIDE FINANCIÈRE

Disponible sur My Bleu Rouge, cette nouvelle fonctionnalité vous permet de donner une estimation des aides financières auxquelles peuvent prétendre vos clients en fonction de la solution de chauffage choisie. L'ancienneté, le type de logement, la destination du logement et sa zone géographique impactent également ces aides.

CE CALCULATEUR VOUS PERMET DE GUIDER VOS CLIENTS DANS LEURS PROJETS DE RÉNOVATIONS ÉNERGÉTIQUES ET AINSI RENFORCER VOTRE RÔLE DE CONSEIL TOUT EN FAVORISANT LA CONCRÉTISATION DE VOS CHANTIERS.

EXEMPLE DE SIMULATION DU CALCULATEUR D'AIDES :

Montant HT du devis
(équipement) :
8 000 €

Montant HT du devis
(main d'œuvre) :
2 000 €

Solution de chauffage :
Pompe à chaleur Air/Eau

Ancienneté du logement :
Plus de 15 ans

Type de logement :
Maison individuelle

Destination du logement :
Résidence principale

Zone géographique :
Ile de France

Nombre de personnes
composant le ménage :
4



Exemple pour un revenu fiscal de référence < 42 128 €

Total HT du devis (Equipement) :	8 000 €
Total HT du devis (Main d'oeuvre) :	2 000 €
Total TTC (TVA 5,5%) :	10 550 €
Prime conversion :	- 4 000 €
Abondement type EDF :	- 1 500 €
ANAH (Agilité) :	- 5 000 €
CITE :	- 15 €

RESTE À CHARGE : 35 €

Base Financement	
EcoPrêt à Taux Zéro :	5 550 €
Mensualité (sur 10 ans) :	42,08 €

En partenariat avec EDF, votre distributeur Bleu Rouge met à votre disposition une solution de gestion des aides financières pour vos chantiers de rénovation énergétique.

En tant que professionnel RGE, ce dispositif vous permet de faire bénéficier votre client final de l'ensemble des aides nationales disponibles mais aussi de lui proposer une solution de financement intéressante grâce à un prêt à taux bonifié avec Domofinance et ceci jusqu'à 100 % des travaux financés.



RAPPEL DES AIDES CONCERNÉES

Remplacement d'une chaudière individuelle non condensation au charbon ou au gaz ou au fioul

Équipements et travaux éligibles ¹	TVA	POUR TOUS			POUR LES FOYERS MODESTES ET TRÈS MODESTES			
		Prime coup de pouce	Prime mon chauffage durable EDF	CITE	Prime coup de pouce	Prime mon chauffage durable EDF	Habiter mieux Agilité ANAH	CITE
Pompe à chaleur AIR/EAU Pompe à chaleur EAU/AIR Pompe à chaleur HYBRIDE	5,5%	2 500 €	1 000 €	30% (après déduction des aides)	4 000 €	1 500 €	35% ou 50% ² (sur le montant des travaux ³)	30% (après déduction des aides)
Chaudière gaz à très haute performance énergétique Etas > ou = à 92%	5,5%	600 €	X	30% (après déduction des aides)	1 200 €	X	35% ou 50% ⁴ (sur le montant des travaux ³)	30% (après déduction des aides)
Chaudière biomasse ou système solaire combiné	5,5%	2 500 €	X	30% (après déduction des aides)	4 000 €	X	35% ou 50% (sur le montant des travaux ³)	30% (après déduction des aides)

Informations non contractuelles résumées et données à titre indicatif.

¹ Sous réserve de la loi finances 2019, de la parution des arrêtés et décrets d'application.

² Pour un plafond maximum de travaux subventionnables de 8000 € HT à compter du 10 octobre 2019.

³ 35% pour les ménages modestes (dans la limite de 7000€ HT), 50% pour les ménages très modestes (dans la limite de 10 000€ HT). Conditions de ressources définies par l'ANAH.

⁴ Pour un plafond maximum de travaux subventionnables de 2400 € HT à compter du 10 octobre 2019.

CLIENTS BÉNÉFICIAIRES

Les propriétaires bailleurs ou occupants et les locataires qui financent l'achat.

L'appartement ou la maison concerné(e) par les travaux de rénovation énergétique doit être situé(e) en France métropolitaine (hors Corse et DOM-TOM) et être construit(e) depuis plus de 2 ans à la date de l'engagement des travaux.

AIDES FABRICANTS

Profitez des offres de nos partenaires fabricants : jusqu'à 400 € de réduction sur votre appareil !



DISTRIBUTEUR VOUS ACCOMPAGNE !

■ OFFRE DE FINANCEMENT À TAUX BONIFIÉ : UNE OFFRE AVANTAGEUSE POUR TOUT LE MONDE !

En obtenant votre agrément DOMOFINANCE, vous aurez la possibilité de proposer à vos clients un prêt bonifié avantageux qui sera un véritable atout dans le déclenchement de vos ventes. Aussi, les chantiers étant financés en totalité, vous n'aurez plus à charge d'avancer les primes. Le paiement est versé directement sur votre compte dans les 24h suivant la fin du chantier ! De plus, vous recevrez en bonus, une prime d'apport d'affaire de la part d'EDF.

Et pour vos clients ?

Ils bénéficient d'une solution de financement compétitive, sans frais de dossier et sans changement de banque. Leur chantier peut-être financé à 100% avec des mensualités remboursables à partir du 6^{ème} mois sans frais.

■ EXEMPLE DE RÉNOVATION

	MONTANT DES AIDES	MÉNAGES SANS CONDITIONS DE REVENUS	MÉNAGE MODESTE
Remplacement d'une chaudière non condensation par une pompe à chaleur : PRIX PUBLIC TTC DE LA POMPE À CHALEUR AVEC LA POSE : 12 000 €	Prime Coup de Pouce chauffage + CEE	- 2 500 €	- 4 000 €
	Prime mon chauffage durable	- 1 000 €	- 1 500 €
	Prime ANAH AGILITÉ	-	- 3 981 €
	CITE	- 1 785 €	- 529 €
	Prime Fabricant	300 €	200 €
	Reste à payer	6 415 €	1 690 €

PARTICPEZ AU DISPOSITIF !

La démarche est assez simple.

Seule obligation : être un professionnel RGE.

- ▶ **Étape 1 : Je crée mon espace professionnel personnel sur le site : <https://www.prim-energie-edf.fr/professionnels/87n4cv6y>**
- ▶ **Étape 2 : Je reçois un code professionnel qui permet d'obtenir une simulation des primes pour chaque dossier de travaux.**
- ▶ **Étape 3 : Je réalise les travaux chez mon client.**
- ▶ **Étape 4 : Je finalise le dossier avec le particulier comprenant : le devis accepté, la facture des travaux, l'attestation sur l'honneur et la qualification RGE du professionnel ainsi que l'avis d'imposition du client.**
- ▶ **Étape 5 : Le client reçoit sa prime.**

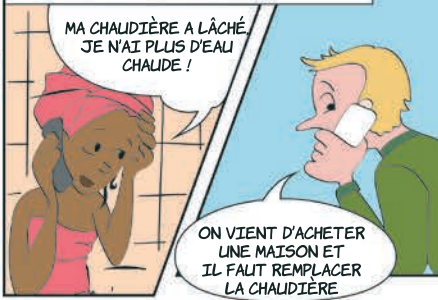
TOUT A COMMENCÉ LORSQUE L'INFO EST TOMBÉE...

...LA NOUVELLE PRIME MISE EN PLACE PAR L'ÉTAT VOUS PERMET D'AVOIR...

VOTRE CHAUDIÈRE À 1€



ET LÀ, ÇA A ÉTÉ LA FOLIE... ÇA N'ARRÊTAIT PAS D'APPELER !



MA CHAUDIÈRE A LÂCHÉ, JE N'AI PLUS D'EAU CHAUDE !

ON VIENT D'ACHETER UNE MAISON ET IL FAUT REMPLACER LA CHAUDIÈRE

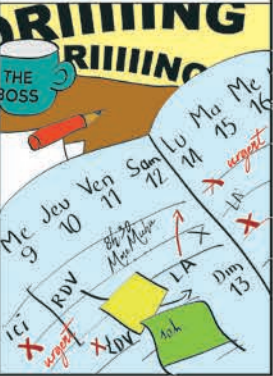
C'EST MADAME MICHU !!! J'AI PLUS DE CHAUFFAGE, IL COMMENCE À FAIRE FRISQUET ICI !!!



**DRIIING
DRIIING
DRIIING**



MON AGENDA S'EST VITE REMPLI...



FORT HEUREUSEMENT, J'AVAIS UN STOCK DE CHAUDIÈRES À DISPOSITION...



JUSQU'AU JOUR OÙ...

JE N'AI PLUS DE CHAUDIÈRE... **AU SECOURS!!!**



QUELQUES KILOMÈTRES PLUS LOIN, DANS UN MAGASIN BLEU ROUGE...



QUOI ?? UN APPEL AU SECOURS ??!

ON A BESOIN DE MOI QUELQUE PART...

GO!



ET VOILÀ MADAME MICHU, VOUS CONNAISSEZ TOUTE L'HISTOIRE ! ET DEPUIS QUE SUPER BLEU ROUGE EST LÀ, TOUT EST PLUS SIMPLE !



MERCI SUPER BLEU ROUGE ! VOUS ME SALVEZ...

C'EST FANTASTIQUE ! VOUS AVEZ BIEN MÉRITÉ VOTRE PIÈCE, JEUNE HOMME. VOUS POURREZ ALLER VOUS ACHETER DES CARAMELS.

FIN

VOTRE CONFIANCE, NOTRE SAVOIR-FAIRE

➤ **Domao** est une offre de produits de qualité répondant à un cahier des charges précis. Nous avons sélectionné des produits fiables et solides qui allient esthétique et praticité pour assurer au mieux la satisfaction de nos clients.

Ces produits incontournables sont disponibles chez les distributeurs membres du groupement Algorel.

➤ Découvrez nos 4 gammes de produits :

DOMAO ACCESS

La robustesse
à faible coût

DOMAO 100

La fonctionnalité
au meilleur rapport
qualité/prix

DOMAO 200

Quand qualité rime
avec esthétique

DOMAO 300

L'alliance
de l'élégance et
de la performance



Être votre partenaire confiance, c'est vous garantir un large choix de produits au meilleur rapport qualité-prix.

LES DISTRIBUTEURS BLEU ROUGE PROCHES DE CHEZ VOUS

GAMMA THERM
01000 BOURG EN BRESSE

SOROFI
03110 CHARMEIL

ANDRETY
04000 DIGNE

BELLUCCI
04100 MANOSQUE

ANDRETY
04100 MANOSQUE

ANDRETY
05000 GAP

ANDRETY
05100 BRIANCON

PASTOR
06200 NICE

PASTOR
06250 MOUGINS CEDEX

C.E.S.TACCHINI
06300 NICE

PASTOR
06800 CAGNES-SUR-MER

SOROFI
07200 AUBENAS

BONNET DISTRIBUTION
11100 NARBONNE

ANDRETY
13010 MARSEILLE

SALON CHAUFFAGE SANIT
13090 AIX EN PROVENCE

FIG
13200 ARLES

BELLUCCI
13210 ST REMY DE
PROVENCE

SALON CHAUFFAGE SANIT
13220 CHATEAUNEUF
LES MARTIGUES

SALON CHAUFFAGE SANIT
13300 SALON DE
PROVENCE

TOSOLINI
13380 PLAN DE CUQUES

ANDRETY
13400 AUBAGNE

ANDRETY
13800 ISTRES

PASTOR AIX
13852 AIX-EN-PROVENCE
CEDEX 3

CLIMAIR
17800 PONS

ESPACE BAIN
20090 AJACCIO

VF CONFORT
21000 DIJON

GAMMA THERM
21110 GENLIS

2A DISTRIBUTION
21300 CHENOVE

WENDEL
24100 BERGERAC

COUTUROUX
24750 TRELISSAC

FREI SODIAM
25220 THISE

VF CONFORT
25300 PONTARLIER

FREI SODIAM
25400 EXINCOURT

CHAVIGNY
28200 CHATEAUDUN

FIG
30100 ALES

FIG
30133 LES ANGLÉS

BELLUCCI
30200 BAGNOLS SUR CEZE

FIG
30200 BAGNOLS SUR CEZE

FIG
30700 UZES

FIG
30900 NIMES

SANIMAT Nimes
30900 NIMES

WENDEL
31000 TOULOUSE

UMS
31150 LESPINASSE

WENDEL
31830 PLAISANCE
DU TOUCH

WENDEL
32210 LANGON

CLIMAIR
33130 BEGLÉS

WENDEL
33260 LA TESTE DE
BUCH

WENDEL
33700 MERIGNAC

GIFFONE
34070 MONTPELLIER

FIG
34073 MONTPELLIER
CEDEX 3

FIG
34400 LUNEL

FIG
34500 BEZIERS

FIG
34800 CLERMONT
L'HERAULT

CHAVIGNY
37700 ST PIERRE
DES CORPS

SOROFI
38320 EYBENS

VF CONFORT
39000 LONS LE SAUNIER

VF CONFORT
39100 DOLE

CHAVIGNY
41000 VILLEBAROU

CHAVIGNY
41100 VENDOME

CHAVIGNY
41140 NOYERS SUR CHER

CHAVIGNY
41700 COUR CHEVERNY

CHAVIGNY
41800 MONTOIRE

SOROFI
42000 SAINT-ETIENNE

SOROFI
42300 ROANNE

ARTISANS DU VELAY
43700 BRIVES CHARENSAC

WENDEL
47200 MARMANDE

WENDEL
47300 VILLENEUVE - BIAS

WENDEL
47550 AGEN - BOE

FIG
48000 MENDE

CCSE
51130 VERTUS

EQUINOXE
51370 SAINT BRICE
COURCELLES

2A DISTRIBUTION
54180 HOUEMONT

2A DISTRIBUTION
57140 WOIPPY

BRAUN ET BALTES
DISTRIBUTION
57200 SARREGUEMINES

2A DISTRIBUTION
57370 PHALSBOURG

BEAUFRERE
60200 COMPIEGNE

BOULOGNE
60880 JAUX

AQUACHAUD
62510 ARQUES

CATENNE
67210 OBERNAI

EST SANITAIRE
67460
SOUFFELWEYERSHEIM

SOROFI
69100 VILLEURBANNE

VF CONFORT
70000 NOIDANS
LES VESOUL

GAMMA THERM
71260 FLEURVILLE

SOROFI
71300 MONTCEAU
LES MINES

CPM
72100 LE MANS

SANIFLAM/SEREP
73600 SALINS
LES THERMES

SANIFLAM/SEREP
73700 BOURG
SAINT-MAURICE

SEC LINDSAY
76300 SOTTEVILLE
LES ROUEN

SEC LINDSAY
76600 LE HAVRE

COMPTOIR SEINE ET
MARNAIS DU CHAUFFAGE
77109 MEAUX CEDEX

COMPTOIR DES MATERIAUX
77250 ECUELLES

NOLLINGER
78000 VERSAILLES

NOLLINGER
78191 TRAPPES CEDEX

NOLLINGER
78440 GARGENVILLE

BOULOGNE
80100 ABBEVILLE

BOULOGNE
80330 LONGUEAU

PASTOR TOULON
83140 SIX-FOURS-LES-
PLAGES

PASTOR TOULON
83089 TOULON CEDEX 9

PASTOR VAR
83310 GRIMAUD

PASTOR VAR
83460 LES ARCS

ANDRETY
83470 SAINT MAXIMIN

PASTOR VAR
83600 FREJUS

TECHNI BAIN
84000 AVIGNON

ANDRETY
84000 AVIGNON

BELLUCCI
84100 ORANGE

DIMET ESPACES PRO
84100 ORANGE

BELLUCCI
84110 VAISON LA ROMAINE

DIMET ESPACES PRO
84120 PERTUIS

BELLUCCI
84140 MONTFAVET
AVIGNON

BELLUCCI
84200 CARPENTRAS

ANDRETY
84200 CARPENTRAS

TECHNI BAIN
84210 PERNES
LES FONTAINES

BELLUCCI
84250 LE THOR

BELLUCCI
84300 CAVAILLON

BELLUCCI
84390 SAULT

BELLUCCI
84400 APT

APTAPRO
84400 APT

BELLUCCI
84500 BOLLENE

DIMET ESPACES PRO
84500 BOLLENE

BELLUCCI
84700 SORGUES

COMODIS
85600 MONTAIGU

ANCONETTI LIMOGES
87100 LIMOGES

CAL
87270 COUZEIX

THERM ESSONNE
91015 LISSES CEDEX

LE HOLLOCO
Domont S.A.S.

LE HOLLOCO
95220 HERBLAY

LE HOLLOCO
95290 L'ISLE ADAM



Les professionnels sont là

bleurouge.fr